

ナントビジネスセミナーのご案内

骨太社員になるための クリティカル・シンキングセミナー

～ 人間性心理学の手法を取り入れた思考法で「できる」社員になる ～

日時：2019年6月18日（火）13:00～17:00

会場：南都商事本社4階・新大宮セミナールーム

（近鉄新大宮駅から南へ徒歩約1分・裏面ご参照）

●セミナーのねらい

職場で「できる」社員のキーワードは、様々な状況に適切に対応できる「判断力」とそれを周りに伝えてその気にさせる「人間関係力」です。

このセミナーでは、ビジネスパーソンに必須の「クリティカル・シンキング」（自ら本質的な課題に気づいて分析し、最適な解決策を導き出す思考法）を身につけていただきます。それにより、職場やビジネスの現場での効果的な交渉や求められる役割が発揮できる骨太社員を目指します。

★個人ワーク・ディスカッション・体験学習などを交えて講義を行います。なお、セミナーの録音、録画等はご遠慮ください。

●対象

若手社員・中堅社員の方、部下を育成指導する管理職・リーダーの方、
クリティカル・シンキングに興味のある方 など

■カリキュラム（主な内容）

1. ビジネスパーソンの強みになるクリティカル・シンキング

- (1) 組織やビジネスでクリティカル・シンキングがなぜ必要か
- (2) クリティカルでない思考とクリティカル・シンキング
- (3) クリティカル・シンキングに必要な要素

2. 職場でトラブルになる思い込み、思い違い、感情的推論

- (1) 事例研究 上司・部下のすれ違い
- (2) 職場で起こりやすい思い込み、思い違い、感情的推論のさまざま

(3) 情報の正確な吟味

(4) クリティカルでない思考がもたらす個人と職場のトラブル

3. 骨太社員にするクリティカル・シンキングの活用の仕方

- (1) 思考のねじれを直してクリティカルな思考軸をもつ
- (2) 交渉での対立軸を整理して生産的な話し合いにする
- (3) 早く適正な問題解決力を磨く
- (4) クリティカル・シンキングを用いた人事考課での評価軸の役割発揮
- (5) 骨太社員の心構え

●講師

株式会社日本人財研究所

かわい ゆみこ
川合 由美子氏

（講師プロフィール）

大学卒業後、銀行にて行員教育・事務企画・システム構築等に携わる。その後、日本経営協会準専属講師、銀行系コンサルタント会社管理職、独立系コンサルタント会社代表を経て現在に至る。

マネジメント、人材アセスメント、人事考課訓練を始めとする管理職研修、問題解決訓練、CS（顧客満足）研修、接客等を得意とし、公共団体、銀行、メーカー、医療機関など幅広い分野で活躍。時代のニーズに合わせた研修プログラムを提供できる実力講師として、豊富な実績と知識をベースに心理的アプローチを取り入れた事例研修や実習に定評がある。

前 NPO 法人日本交流分析協会理事長、日本交流分析協会交流分析士教授、キャリアカウンセラー、FP 技能士。著者に「ミドルエイジの自分探し」二瓶社（共著）がある。



●受講料 1名 10,000円（消費税込み）【2名以上受講の場合、1名につき8,000円】

●主催 株式会社 南都銀行 ●お申込み・ご照会先 一般財団法人 南都経済研究所

TEL 0742-72-0711 URL <http://www.nantoeri.or.jp/>

お申込みは当研究所ホームページまたは裏面の「受講申込書」をご利用ください

1. お申込方法

- ・下記の「受講申込書」の太枠内に必要事項をご記入のうえ、南都経済研究所宛にFAXでお送り下さい。郵送の場合は本面をコピーしてお送り下さい。
- ・当研究所のホームページ (<http://www.nantoeri.or.jp/>) からもお申込み頂けます。
- ・「受講申込書」受理後、派遣責任者様宛に「受講証」をFAXにてお送りいたします。(派遣責任者欄のご記入が無い場合は、受講者様宛に送付します。)
- ・「受講証」は、セミナー当日にお持ちください。
- ・なお、開催日1週間前までにお手元に届かない場合はご連絡をお願いします。
- ・参加者が少人数の場合等、中止することもございます。ご了承ください。

2. 受講料について・その他お問合せ

- ・受講料は、当日、会場にてお支払いください。
- ・その他、お問合せは南都経済研究所 (TEL 0742-72-0711) まで。

FAX 0742-72-1567

南都経済研究所 宛
〒631-0801 奈良市左京 6-5-4

受講申込書		骨太社員になるためのクリティカル・シンキングセミナー		2019年 6月18日(火)	
会社名		会社概要		●従業員数： 約〔 〕名 ●業種（又は主要製品名）：	
所在地		〒		貴法人の南都銀行お取引店 支店・営業部・出張所	
派遣責任者 (ご連絡担当者)		所属・役職名		(ふりがな) 氏 名	
		氏 名		所属・役職名	
●TEL		()		受講者	
●FAX		()			
●Eメール					
●本セミナーをどこでお知りになりましたか(いくつでも)		1. 南都銀行営業担当の訪問 2. 南都銀行の店頭チラシ 3. 「ナント経済月報」挟み込みチラシ 4. 各種アンケートに同封のチラシ 5. 当研究所からのFAX 6. 当研究所のホームページ 7. 新聞の掲載記事 8. 他社からの紹介 9. その他 ()			

*ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーに関する確認・連絡および当研究所の関連セミナーのご案内を送り出す際に利用させていただきます。

..... 会場のご案内

**南都商事本社4階・
新大宮セミナールーム**

〒630-8115
奈良市大宮町6丁目2-1
(南都銀行大宮支店と同じビルの4階)

<アクセス>
●近鉄新大宮駅から南へ徒歩約1分

※駐車場はございませんので、会場周辺のコインパーキングをご利用ください。
(料金は各自ご負担ください)

